

2571





A TELUGU  
MONTHLY  
JOURNAL  
OF  
INSURANCE  
BANKING  
AND  
FINANCE

**BHEEMA PATRICA**

**భీమాపత్రిక**

భీమా,  
బ్యాంకింగు,  
ఆర్థిక,  
వ్యవహారములను  
ప్రచారము  
చేయు  
మాసపత్రిక.

EDITOR :

**S. KANAKARAJU PANTULU**

**PATRONS**

1. K. B. MADHAVA Esq, M. A., A. I. A., (Lond.) F. R. A. S.  
CONSULTING ACTUARY  
Professor and Head of the Dept. of Mathematical Economics and Statistics,  
MYSORE UNIVERSITY, MYSORE.
2. A. KALESWARA RAO PANTULU, Esq., B. A., B. L.,  
BEZWADA.

**1936**

**BHEEMA PATRICA  
ANNUAL NUMBER  
NOW READY**

*Very useful for Agents, Companies & policy Holders.*

**PLEASE BOOK YOUR ORDERS IMMEDIATELY**

Single Copy For Policyholders & Agents Re. 1-0-0

.... For Companies .... Rs. 1-8-0

*Apply to : The Manager,*

**BHEEMA PATRICA, BEZWADA.**

**A 'GREAT INDIA'**



**POLICY ALONE**

**WILL PERPETUATE THAT HAPPINESS**

Apply for a Prospectus and compare it with  
others before effecting your Insurance.

**WANTED**

Influential Representatives all  
over the ANDHRA DESA on  
Salary and Commission. Pre-  
vious experience not essential.

*Apply to either :*

V. B. SHANKAR RAO,  
Asst. Secretary, OR  
GUNTUR.

BRANCH SECRETARY,  
35, Angappa Naick St.,  
G. T. MADRAS.

# భీమా పత్రిక

గౌరవ పోషకులు

మ. రా. రా. శ్రీ. కె. బి. మాధవగారు, ఎం. ఏ. ఏ. ఐ. ఏ. (లండన్) ఎఫ్. ఆర్. ఎ. ఎస్.  
 ,, అయ్యదేవర కాళేశ్వరరావు పంతులుగారు, బి. యె., బి. యల్.  
 సంపాదకుడు: సూరంపూడి కనకరాజు పంతులు.

## భీమా పత్రిక

“భీమాపత్రిక” పత్రికాసమున కడపటివారములో ప్రకటింపబడును. జనవరి నెలతో సంవత్సరము ప్రారంభమై డిశంబరు నెలతో సంవత్సరాంతమగును. సంవత్సరములో నెప్పుడైనా చేర్చుకొనబడిన చందాదారులు, వెనుకటి సంచిక లున్నయెడల ఆసంవత్సరములో వెనుకటి సంచికలనుగూడ పొందుట కర్హులు. సంవత్సరపు చందాలు విధిగా ముందు చెల్లింపబడవలెను. వ్యక్తులెప్పుడు చందాదారులుగ చేరి పత్రిక వి. పి. గా పంపుమని కోరెదరో ఆమాస పత్రిక మాత్రము వి. పి. గా సంపబడును. వి. పి. మొత్తము చేరినతరువాత లోగడ పత్రికలు బుక్కుపోస్టుద్వారా పంపబడును. పత్రికలలో ప్రచురింపబడవలసినవిషయము లన్నియు పత్రికాధిపతిగారికి పంపవలెను. మనియార్డర్లు, వ్యాపార సంబంధమైన విచారణలు మేనేజరుగారికి పంపవలెను. వ్యాసముల వాపసుగాని, ప్రత్యుత్తరములనుగాని కోరువారు పోస్టుచార్జీల నతికింది అడ్డీను వ్రాసిన కవరు పంపవలెను. వ్యాసకర్తలు, విలేఖరులు, ప్రచురణములకు పంపు విషయములలోని అభిప్రాయములకు సంపాదకులుగాని, ప్రకాశకులుగాని, ఉత్తరవాదులు కారు.

సంవత్సర చందా రు 2—0—0. విడిపత్రిక రు 0—4—0.

వివరములకు:—మేనేజరు, భీమాపత్రిక, బెజవాడ.

### BUSINESS NOTICE

The “Bheema Patrika” is published in the last week of every month. Subscribers who will not receive the Journal by the 15th of the succeeding month, will kindly communicate to the Manager.

The annual subscription is Rs. 2/- inclusive of postage. Single copy costs 4 annas. Subscriptions at whichever time of the year be paid, will cover the period from January to December. All business communications should be addressed to the Manager. Contributions should be sent to the Editor. Articles on matters relating to Insurance are welcome. The Editor is not responsible for the views of the contributors.

For particulars:—The Manager, “Bheema Patrika” Bezwađa (S. India), ఇందులోగల ప్రకటనావిషయములకు వ్రాయునపుడు “భీమాపత్రిక” అను పేరు ఉదాహరింపవలసినదిగోరుచున్నాము. అయ్యా!

శ్రీయుత.....

గారి సలహా ననుసరించి మీకు యీ పత్రిక పంపించడమైనది. మీరు యీ పత్రికను సాదరాభిమానముతో స్వీకరించి చందాదారుగ చేరి సంవత్సర చందా రు 2/—రెండు రూపాయలను మనియార్డరుద్వారా పంపించుకొనుచున్నాను.

బెజవాడ,  
 తేది 29—7—36. }

మేనేజరు,  
 భీమా పత్రిక.



## చెరుకువాడవారి భీమా కంపెనీల తిరుగుళ్లు

ఆంధ్రదేశములో సుప్రసిద్ధ భీమాపురుషులు శ్రీయుత చెరుకువాడ వెంకటనరసింహంపంతులు గారు యీనెల 18, 25 తేదీలలో కృష్ణా పత్రికకు వ్రాసిన “ భీమా కంపెనీల తిరుగుళ్లు ” అనే రెండువ్యాసములు చాల గమనింపదగినవి. వీరు ఏజంట్ల అధ్యాయములో వివరించిన ఏజంట్ల కష్టములును, కంపెనీలవారు ఏజన్సీ ప్రారంభములో ఏజంట్లపై విధించు షరతులలో గల తికమకలును పాతఏజంట్లకు కొంతవరకు అనుభవవేద్యములే. వీరు పదినంవత్సరములుగా కొన్నిలక్షల జీవితభీమావ్యాపారముచేసి సంపాదించిన అనుభవములు ఆంధ్రదేశములోగలపాతఏజంట్లకేగాక నూతనముగఏజన్సీలనుతీసుకొనుయువకులకుకూడ మిక్కిలి ఉపయోగపడుననుటకు సందేహములేదు. 1937 సం॥లో భీమాకంపెనీల చట్టము మార్పుకానున్న సమయమునను ఏజంట్లు కష్టస్థులునుగూర్చిసంప్రదించులునల్పి ప్రభుత్వము వారికిని కంపెనీలవారికిని తెల్పుటకు రాబోవు సెప్టెంబరు నెల 26, 27 తేదీలలో గుంటూరు పట్టణమున తృతీయ ఆంధ్రదేశ దేశీయ

భీమాకంపెనీల ఏజంట్లమహాసభ కూడనున్న సమయమునను శ్రీచెరుకువాడవారి వ్యాసములు భీమాలోకమున కెంతేని వినియోగపడగలవు. వారి వ్యాసములు చాల ముఖ్యమైనవని తలంచుటచే అందులోని మొదటి వ్యాసమును కృష్ణా పత్రికనుండి యీనెంచికలో పునర్ముద్రణచేసి యుంటిమి. పాఠకులును అందులో ముఖ్యముగా భీమాఏజంట్లువృత్తినవలంబింప దలచినవారును యీవ్యాసములలోని విషయములను గమనించి భీమాఏజన్సీలోగల లాభములను పొందుదురని నమ్ముచున్నాము. మంచి సమయమున భీమాలోకమునకును, ఏజంట్లకును, ఏజంట్లు వృత్తినవలంబించు వారికిని మిక్కిలి ఉపయోగించు వ్యాసములను వ్రాసినందులకు శ్రీయుత నరసింహంపంతులుగారిని మేమెంతయు అభినందించుచున్నాము శ్రీనరసింహంపంతులుగారు తమ అనుభవములను యిట్టివ్యాసములరూపేణ భీమాలోకమునకు వెల్లడిపరచి భీమాయేజంట్ల సోదరబృందమునకు మిగుల తోడ్పడదరని ఆశించుచున్నాము.

## II

## తృతీయ ఆంధ్రదేశ దేశీయ భీమా కంపెనీ ఏజంట్ల మహాసభ గుంటూరు

The Third Andhra Desa Indian Insurance Companies Agents' Conference, Guntur

ఆంధ్రదేశ దేశీయ భీమాకంపెనీ ఏజంట్ల పృథమ మహాసభ భీమాశాస్త్రవేత్త శ్రీయుత కె. బి. మాధవగారి అధ్యక్షత క్రింద 1932 సం॥రలో బెజవాడ పట్టణమున సమావేశమయ్యెను. ద్వితీయమహాసభకూడ 1935 సం॥లో బెజవాడ పట్టణముననే భీమా శాస్త్రవేత్త శ్రీయుత జి. యస్. మరాతేగారి అధ్యక్షత క్రింద సమావేశమయ్యెను. ఈరెండు మహాసభలును చాల జయప్రదముగ జరిగెను. మూడవ మహాసభను యీ సంవత్సరములోన గుంటూరు పురమున జరుపుటకు ఆహ్వానించియుండిరి. ఈనెల 7వ తేదీన గుంటూరులోనున్న భీమా కంపెనీల ఏజంట్లు ఒక్కచో సమావేశమై ఆహ్వాన సంఘముగా నేర్పడిరి. గుంటూరు న్యాయిండియా లైఫ్ అసూరెన్సు కంపెనీ ప్రత్యేక ప్రతినిధి శ్రీయుత వి. వి. పి. సుబ్రహ్మణ్యం. బి. ఏ., బి.యల్.గారు ఆహ్వాన సంఘమునకు అధ్యక్షులుగాను, ఏషియన్ అసూరెన్సు కంపెనీ గుంటూరు బ్రాంచి మేనేజరు శ్రీయుత నందమూరు వెంకట చలపతిరావుగారు ఉపాధ్యక్షులుగను, స్టార్ ఆఫ్ యిండియా యిండస్ట్రీయల్ అండ్ జనరల్ అసూరెన్సు కంపెనీ, గుంటూరు బ్రాంచి మేనేజరు డి. రామకృష్ణయ్యగారు జన

రల్ సెక్రటరీగను శ్రీయుత సూరంపూడి కనక రాజుపంతులుగారు జనరల్ ఆర్గనైజరుగను నియోగింపబడిరి. మహాసభ రాబోవు సెప్టెంబరు నెల 26, 27 తేదీలలో గుంటూరు పట్టణమున జరుపుటకు తీర్మానింపబడెను. అందులకుతగిన ఏర్పాట్లు చురుకుగ జరుగుచున్నవి.

ఇదివరలో జరిగిన మహాసభలకంటె ఈమహాసభకు ఎక్కువ ప్రాముఖ్యత యుండు ననుటకు సందేహములేదు. రాబోవు సంవత్సరములో హిందూదేశ భీమాకంపెనీల చట్టములో కొన్ని మార్పులు జరుగనున్నవి. ఏజంట్లను లైసెన్సు చేయుటకు కూడ కంపెనీలవారు ప్రయత్నములు చేయుచున్నారు. ఇట్టితరుణమునసంఘీభావముతో ఐక్యకంఠమున దేశీయ భీమా కంపెనీ ఏజంట్ల తమ కష్టములను గూర్చి ప్రభుత్వము వారికిని, కంపెనీల వారికిని తెలియపర్చవలసి యున్నది. కావున ఆంధ్రదేశములో పనిచేయుచున్న దేశీయ భీమాకంపెనీ ఏజంట్లందరును, సదరు మహాసభకు ప్రతినిధులుగా విచ్చేసి తమతమ అభిప్రాయములను వెల్లడిపరచి మహాసభ జయప్రదముగ జరుగునట్లు చేయుత నొసంగెడదని నమ్ముచున్నాము.



## III

## బెజవాడలో

హిందూస్థాన్ కోఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీ లిమిటెడ్ వారి

నూతన సబ్ ఆఫీసు

The Hindusthan Co-operative Insurance Society, Limited, Bezawada Sub Office.

కలకత్తా హిందూస్థాన్ కోఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీవారు యీ నెల 28 వ తేదీని బెజవాడలో వాణిజ్యస్థానమున సమీపముననున్న శ్రీయుత యినటూరి సాంబశివరావుగారి భవనమున నూతనముగ ఒక సబ్ ఆఫీసును నెలకొల్పిరి. ఈ కంపెనీ తరఫుననే విశాఖపట్టణమున ఆర్గనైజరుగ పనిచేయుచున్న శ్రీయుత కాసరబాదా సదాశివరావుగారిని సదరు బెజవాడ సబ్ ఆఫీసునకు ఆర్గనైజరుగా నియమించిరి. శ్రీయుత సదాశివరావుగారిని గాని, హిందూస్థాన్ కోఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీ వారిని గాని ఆంధ్రులకు, అందులో ముఖ్యముగా బెజవాడ పౌరులకు, ప్రత్యేకముగ నెరుకపర్చునవసరములేదు. ఏరుభయములు ఆంధ్రభీమాలోకమున కేకాక బెజవాడ పౌరులకును చిరపరిచితులే. ఏజన్సీలను ఏర్పాటుచేయుటలో శ్రీయుత సదాశివరావుగారు కడుసమర్థులు. ఆంధ్రదేశములో ప్రతి సంవత్సరమున అన్ని కంపెనీలకు మొత్తముమీద దాదాపు ఒకకోటి యాబదిలక్షల రూపాయల జీవిత భీమావ్యాపారము జరుగుచున్నదని అంచనా వేయబడుచున్నది. ఈ వ్యాపారములో సగమువంతు వ్యాపారము బెజవాడ సెంటరు

నుండియే పోవుచున్నది. బెజవాడ ఆంధ్రదేశమున కంతటికిని కూడలి స్థానము.

ఇచ్చట యిదివరలో చాల కంపెనీల వారు తమ సబ్ ఆఫీసులను నెలకొల్పిరి. హిందూస్థాన్ కోఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీవారు తమ కంపెనీ వ్యాపారాభివృద్ధిని కోరి పెంటనే బెజవాడపట్టణమున సబ్ ఆఫీసు నెలకొల్పి ఆంధ్రునినే సదరు సబ్ ఆఫీసు ఆర్గనైజరుగా నేర్పాటు చేయుటలో తమ వ్యాపారదూరదృష్టిని వెల్లడి పరచిరి. ఈ కంపెనీవారు యిదివరలో యావజ్జీవిత భీమాలపై సం॥ 18 1000 కి రు 20/ లు చొనను ఎంజ్మెంటు భీమాలపై సం॥ 18 1000 కి రు 28/ లు చొప్పునను బోనస్సును పంచిపెట్టిరి. ఈ కంపెనీవారి రాబోవు ఆస్తిలవల విలువ మదింపు (Valuation) 1986-87 సం॥లో జరుగును.

అప్పుడు యింతకంటె ఎక్కువ బోనస్సును పంచుట కవకాశముండునని తలంపబడుచున్నది. బెజవాడ సబ్ ఆఫీసు శ్రీయుత సదాశివరావుగారి యాజమాన్యమున దిగిపాఠాభివృద్ధి గాంచు గాకయని కోరుచున్నాము.

**1936-37**

మా యొక్క రాబోవు ఆస్తి అప్పుల  
విలువ మదింపు సంవత్సరము

గత బోనసు పంపకపు ఫలితములు.

యావజ్జీవిత భీమాలపై సొల్ 1 కి రు 1000 కి రు **20.**

ఎంజోమెంటు భీమాలపై సొల్ 1 కి రు 1000 కి రు **23.**

**ఇప్పుడే చేరుడు**

హిందూస్థాన్ కో-ఆపరేటివ్  
యిన్సూరెన్సు సొసైటీ లిమిటెడ్.

మదరాసు శాఖ:

హిందూస్థాన్ బిల్డింగ్సు  
107 ఆర్మీనియ్ వీధి,  
జి. టి. మదరాసు.

సబ్ ఆఫీసులు:

విశాఖపట్నం, బెజవాడ, బళ్లారి,  
బెంగళూరు, కాలికట్, కోయంబుత్తూరు,  
కడలూరు, మధుర.

(Hindusthan Co-operative Insurance Society Limited)



పదకొండు సంవత్సరములుగా యంపైర్ ఆఫ్ యిండియా లైఫ్ అన్యూరెన్సు కంపెనీతరపున బెజవాడ పట్టణమున ఏజంటుగా పని చేయుచున్న శ్రీయుత సూరంపూడి కనక రాజు పంతులుగారు తమ ఉద్యోగమునకు రాజీ నామాయిచ్చి బొంబాయి ఏషియన్ అన్యూరెన్సు కంపెనీవారి గుంటూరుబ్రాంచి తరపున 1936 సం॥ జూలై 1 వ తేదీనుండి జనరల్ ఆర్గనైజరుగా ప్రవేశించిరి.

\* \* \* \*

ఇదివరలో తూర్పు పశ్చిమగోదావరి జిల్లా లలో క్రొత్తలైఫ్ యిన్సూరెన్సు కంపెనీతరపున రాజమండ్రిలో ఆర్గనైజరుగా పనిచేసిన శ్రీయుత డి. ఆనందమోహన్ గారు 1936 సం॥ జూన్ 15 వ తేదీనుండి లాహోరు లక్ష్మీయిన్సూరెన్సు కంపెనీతరపున తెలుగు జిల్లాలలో పని చేయుటకు ఆర్గనైజరు పదవి నంగీకరించి మిక్కిలి చురుకుగా పనిచేయుచున్నారు.

\* \* \* \*

తృతీయ ఆంధ్రదేశ దేశీయ భీమాకంపెనీఏజంట్లనభిరాబోవు సెప్టెంబరు నెల 26, 27 తేదీలలో గుంటూరు పట్టణమున జరుపుటకు ఏర్పాటులు జరుగుచున్నవి.

\* \* \* \*

ఈ నెల 18వ తేదీని ఢిల్లీ వీనస్ అన్యూరెన్సు కంపెనీ మేనేజరు శ్రీయుత బొమ్మలూరు నరసింహంపంతులుగారు బెజవాడలో నూతనముగ

శ్రీయుత కామవరపు వెంకటాగ్రామగారి యాజమాన్యమున నెలకొల్పబడిన తమ ఆఫీసును నందర్పించుటకు వచ్చియుండిరి. తత్సందర్భమున శ్రీయుత వెంకటాగ్రామగారు మిత్రులకు అల్ప హారవిం దొసంగిరి. ఆఫీసు సిబ్బంది ఆర్గనైజరు బ్రాంచి మేనేజర్లతో గూడియున్న శ్రీయుత నరసింహం పంతులుగారి ఛాయాపటము తీయబడెను. శ్రీ నరసింహంగారు 19 వ తేదీని తిరిగి ఆంధ్రదేశ పర్యటనమునకు పయనమై వెళ్ళిరి.

\* \* \* \*

శ్రీయుత బొమ్మలూరు నరసింహం పంతులుగారు తమ ఆంధ్రదేశ పర్యటనమును ముగించి ఈనెల 27 తేదీని బెజవాడ మీదుగా ఢిల్లీకి పయనమై వెళ్ళిరి.

\* \* \* \*

పోలీసు డిపార్టుమెంటులో పనిచేసి పింఛన్ తీసుకున్న రావుసాహేబు కె. బ్రహ్మయ్య పంతులుగారు రాబోవు ఆగష్టు నెల 1 వ తేదీనుండి వీనస్ అన్యూరెన్సు కంపెనీ మదరాసు ఆఫీసు సూపరింటెండెంటుగా పనిచేసెదరని తెలియుచున్నది.

\* \* \* \*

కలకత్తా హిందూస్థాన్ కో ఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీ మదరాసు బ్రాంచి సెక్రటరీ శ్రీయుత యస్. యమ్. చౌదరీగారు యీనెల 28 తేదీని బెజవాడ వచ్చి యుండిరి.

\* \* \* \*



## విజయలక్ష్మి జనరల్ అసూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్

Vijaya Lakshmi General Assurance Co., Ltd.. Madras.

ఈ కంపెనీవారు 1935 సం॥రం డిశంబరు నెల 31 తేదీతో అంతమగు సంవత్సరాంతపు లెఖలను పరిపాలనా నివేదికను ప్రచురించిరి. ఈ కంపెనీవారు 1935 సం॥ రంలో రు 8,88,000/-లు భీమా మొత్తమునకు రు 45,304ల సంవత్సరప్రీమియములు రాబడి గలిగిన 532 పట్టాలను జారీచేసి యుండిరి. ఈ సంవత్సరములో రు 93,758/6లు ప్రీమియం రాబడియును, కంపెనీ పెట్టుబళ్ళపై రు 2239-8-5 లు వడ్డీయును, నానాభావతుజములు క్రింద రు 24-5-0లును మొత్తము రు 96022-3-5 లు రాబడి వచ్చియుండెను.

ఈ రాబడిలో రు 7000/- లు చనిపోయిన వారి వారసుల హక్కులక్రిందను రు 100/- లు యితర వార్షికములకును రు 58,350-3-5 లు మానేజి మెంటు ఖర్చులక్రిందను మొత్తము రు 65450-3-5 లును ఖర్చులుచేసి యుండిరి. ఖర్చులు పోగా మిగిలిన రు 30572/-లును జీవితభీమానిధికి చేర్చి యుండిరి. సంవత్సరాంతమునకు మొత్తము రు 45,250-14-8 లు జీవిత భీమానిధి గలదు. వ్యాపారమునకు తగినట్లు ఖర్చులనుకూడ మితముగనే చేయుచున్నారు. కంపెనీ ఖర్చులను తగ్గించి వ్యాపారమును మరింత కట్టుదిట్టముతో

నడుపుటకు డైరెక్టర్లు నూతన విధానము సవలంబించుటచే యీ సంవత్సరములో నూతనవ్యాపారము కొంచెము తక్కువగ నున్నప్పటికిని జీవిత భీమానిధికి తగిన మొత్తమునుచేర్చి యుండుట చూడ చాలసంతోషము. చనిపోయిన వారి క్లెయిములనుకూడ దరఖాస్తులు అందుటకు సంబంధించిన కాగితములు వచ్చిన వెంటనే పరిష్కరించుచునేయున్నారు. సంవత్సరాంతమునకు ఈ కంపెనీకి రు 1,76,805-7-8 లు ఆస్తిగలదు. ఈ ఆస్తి అంతయు భద్రమైన పెట్టుబళ్ళలో నిల్వచేయబడెను. ఆర్గనైజేషన్ విషయములో యీ కంపెనీవారి నూతన విధానమును గూర్చి శ్రీయుత జి. యస్. మరాఠేగారు యీదిగువ వ్రాసిన విషయము చాల గమనింపదగినది.

“మీ కంపెనీ డైరెక్టర్లు నియమించిన ఖర్చుల దామాయిషా రేటులోపలనే ఖర్చులను చేయుటకు చేసుకొనిన నిశ్చయమునకు చాలసంతోషము. ఎక్కువ ఖర్చులతో సంపాదించిన ఎక్కువ వ్యాపారము కంటే మితమైన ఖర్చులతో సంపాదించిన తక్కువ వ్యాపారమే చాలాశ్రేయస్కరము.” ఈ కంపెనీవారు తమ వ్యాపారమును సర్వ విధముల జాగ్రత్తగనే నడుపుచున్నారు.

# ఏషియన్ అసూరన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్ బొంబాయి

Asian Assurance Company Limited,, Bombay.

ఈ కంపెనీ యొక్క 1935 సం॥ డిశంబరు నెల 31 తేదీతో అంతమగు సంవత్సర పరిపాలనా నివేదికయు లెక్కలును ప్రకటింపబడెను. పరిపాలనా నివేదిక కాలములో (1935 సం॥ రం॥) యీ కంపెనీ వారు దాదాపు ఒక కోటి రూపాయలకు భీమాదరఖాస్తులను సంపాదించిరి. కాని యీ కోటి రూపాయల మొత్తములోను సంవత్సరము ముగియుచోపల రు 76,43,220/- లకు భీమాపట్టాలను జారీచేసి యుండిరి. మిగిలిన దరఖాస్తులలో తోసివేసినవి పోగా నిల్చియున్న దరఖాస్తులకు యీ సంవత్సరములో పట్టాలను జారీచేయుదురు. సంవత్సరాంతమునకు కంపెనీ మొత్తముమీద 2,52,08,418/- లు భీమావ్యాపారము అమలులో నున్నది. ఈ సంవత్సరములో రు 18,39,296-8-6 లు రాబడి వచ్చియుండెను. ఈ రాబడిలో చనిపోయిన పట్టాదారుల వారసులకును జీవించియుండి పండిపోయిన పట్టాదారులకును రు 8,61,935-11-4 లును పట్టాల హక్కువిడుదలకు రు 7,950-9-0 లును పట్టాదారులకు నగదు బోనస్సుక్రింద రు 1,712-15-0 లును రు 3,71, 599-3-4 మానేజిమెంటు వగయిరా ఖర్చులక్రిందను వెరశి రు 9,42, 808-14-1 లును ఖర్చుపరచి మిగిలిన రు 8,96,487-5-5 లును జీవితభీమానిధికి చేర్చియుండిరి. సంవత్సరాంతమునకు కంపెనీ మొత్తం మీద రు 42,98,820-1-11 లు జీవితభీమానిధి గలదు. సంవత్సరాంతమునకు కంపెనీ మొత్తము

మీద రు 49,05,286-8-5-లు ఆస్తిగలదు. ఈ ఆస్తి అంతయు మంచి మంచి రాబడిగల భద్రమైన పెట్టుబళ్లలో నిల్వచేయబడెను.

ఈ సంవత్సరము కంపెనీ జూబిలీ సంవత్సరమగుటచే పేరుహోల్డర్లకు తమ పేర్లపై సంవత్సరము 1కి నూటికి రు 10/-లు చొ॥న డివిడెండును పంచిరి. 1935 సంవత్సరాంతము ఈ కంపెనీ యొక్క ఆస్తి అవ్వల విలువ మదింపు (Valuation) వేయబడెను. ఈ విలువ మదింపులో దాదాపు 4½ లక్షల రూపాయలు లాభము తేల్చబడెను. ఈ మొత్తములో పట్టాదారులకు ఎంజోమెంటు భీమాలపై సంవత్సరము 1కి 1000 లకి రు 15/-లు చొ॥నను, యావజ్జీవిత భీమాపట్టాలపై సంవత్సరము 1కి రు 100/- లకి రు 20/-లు చొ॥నను బోనస్సును పంచిరి. ఈ కంపెనీ వారి తక్కువ ప్రీమియము రేట్లనుబట్టి చూచిన వీరు యిప్పుడు పంచిన బోనస్సు చాల సంతృప్తికరముగ నున్నదని చెప్పవచ్చును. ఈ కంపెనీ వారి లేఖలును పరిపాలనా నివేదికయు జాగ్రత్తగ పరిశీలించిన వీరి వ్యాపారము ఆనాడుకంటె ఆనాడు సర్వతోముఖాభివృద్ధి గాంచుచున్నదని తెలియగలదు.

1935 సంవత్సరాంతముతో యీ కంపెనీ వయస్సు 25 సంవత్సరములు దాటి 26 సంవత్సరములు ప్రవేశించెను. గడచిన ఏప్రిల్ నెలలో దేశమంతటను యీ నెలలో బొంబాయి నగరమునను యీ కంపెనీ యొక్క రజతోత్సవమును అతివైభవముతో జరిపిరి.



# ట్రాపికల్ ఇన్సూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్ - ఢిల్లీ

Tropical Insurance Co, Ltd., Delhi.

ఈ కంపెనీ ప్రధాన కార్యస్థానము ఢిల్లీ. 1927 సం॥రలో స్థాపింపబడెను. కీ॥శే॥హాకీమ్ అజమల్ ఖాన్, కీ॥శే॥పండిత్ మోతీలాల్ నెహ్రూ ఈ కంపెనీ ప్రధాన స్థాపకులు డైరెక్టర్లుగ గూడనుండిరి. కీ॥ శే॥ డాక్టరు అన్నారీగారు చని పోవువరకు యీ కంపెనీ అధ్యక్షులుగ నున్నారు. ఈ కంపెనీ బ్రాంచిలు సబ్ ఆఫీసులు, ఛీఫ్ ఏజన్సీలు దేశమునందంతటను గలవు. ఆంధ్రదేశము లో వీరివ్యాపారాభివృద్ధికొరకు యీమధ్య నూత

నముగ బెజవాడ గాంధీనగరములో ఒక ఛీఫ్ ఆర్గనైజింగ్ ఆఫీసు నెలకొల్పిరి. ఈ ఆఫీసునకు శ్రీయుత బి. యస్. మణియం పిల్చేగారిని ఛీఫ్ ఆర్గనైజరుగా నియమించిరి. వీరియాజమాన్యమున బెజవాడలో స్థాపించిన ఆర్గనైజింగ్ ఆఫీసు దినదినాభివృద్ధిగాంచి హిందూ దేశ భీమా వ్యాపారాభివృద్ధికి మిగుల తోడ్పడునని ఆశించుచున్నాము.

## ఏషియన్ అస్యూరెన్సుకంపెనీ లిమిటెడ్ బొంబాయి

స్థాపితము : 1910 సం॥

సాలీనా ప్రీమియము ఆదాయము	...	...	రు 18 లక్షల 40 వేలు
భీమానిధి	...	...	రు 43 లక్షలు
1935 సం॥లో జరిగిన కొత్తవ్యాపారము	...	...	రు 76½ లక్షలు
అమలులోనున్న వ్యాపారము	...	...	రు 2 కోట్ల 52 లక్షలు
బోనసు సంవత్సరమునకు	...	...	...

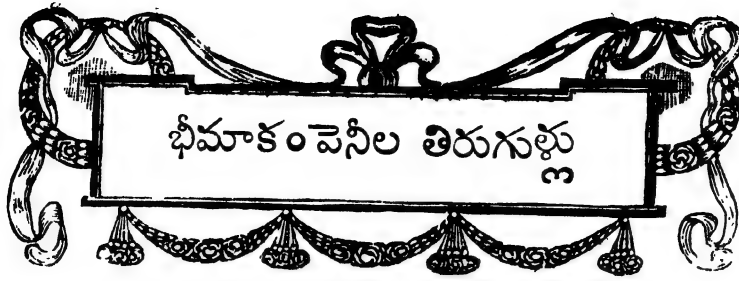
వెయ్యి రూపాయల యెండ్రోమెంటు పాలిసీపైన	...	రు 15 లు
డిటా యావజ్జీవిత పాలిసీపైన	...	రు 20 లు

కృమాభివృద్ధిగాంచుచున్న ఈ దేశీయ భీమాసంస్థలో మీ జీవితములు భీమాచేయుడు.

మా ఏజంట్లకు అపూర్వ సౌకర్యములు సమకూర్పబడినవి.

వలుకు బడిగల ఏజంట్లు కావలయును.

వివరములకు:— బ్రాంచి మేనేజరు, గుంటూరు లేక మద్రాసు, విజయనగరము.



చెరుకువాడ నరశింహముగారు

ఏ జంట్ల అధ్యాయము

1

ఈమధ్య కొంతకాలమునుండి భీమాకంపెనీలు భీమావ్యాపారం మన దేశములోకూడా వృద్ధి కావటం మిక్కిలి సంతోషదాయకం. అనేకమంది విద్యావంతులైన యువకులు ఈ భీమాఏజంటు వృత్తి చాలా స్వతంత్ర మైనదనినీ, ఎక్కువ లాభకరమైనదనినీ నమ్మి, యేదో కంపెనీలో బేరమాడి, ఒక యేజంటుగిరి సంపాదించుకొని యెంతో పుత్రాహముతో తమ శక్తిసామర్థ్యాలను, పలుకుబడిని, స్నేహబాంధవ్యాలను, పూర్తిగా వినియోగించుకొని, యెంతోకష్టపడి విరిగి తునకలై పనిచేస్తున్నారు. నిర్వాహక త్వము, బహుధన సంపాదనాపేక్ష సమృద్ధిగా దేశమునందు వ్యాపించియున్న సందర్భాలనెల్ల ఆధారంగాగొని, భీమాకంపెనీలవారందరును ఫీఫ్ యేజంట్లు, ఆర్గనైజర్లు అనేపేరిట మాబోటి మధ్యదళారీల నేర్పాటుచేసి, వారిద్వారా యీ భీమాయేజంట్ల పటాలమును తయారుజేసి, తమ వ్యాపారసామ్రాజ్యాలను విరివిగా విస్తరింప జేసుకొంటున్నారు. ఈ భీమాయేజంట్లకు మొదటి సంవత్సర ప్రీమియములమీద పెద్దపెద్ద కమీషన్ రేట్లు, అలవెన్సులున్నూ, దరిమిలా ప్రీమియములమీద వార్ధక్యంలో పంచనుగా అనుభవించదగిన చక్కని రెన్యూయల్ కమీషన్ రేట్లున్నూ, అరచేతిలో స్వర్ణంవలె చూపించి నోరూరే

టట్టు ఆశపెట్టి, యెంతరో యువకులను, మర్యాదస్థులను యేజెంటువృత్తిలోనికి తారుస్తున్నారు. భీమాయేజెంట్లకుజరిగే దోోహాలు, అన్యాయాలు, హింసలు తలుచుకుంటే గుండెలు బ్రద్దలై పోవును. కొత్త యేజంట్లకు ఇందలి మాయలు మర్కాలు పూహించుటకైనా శక్యం కాదు. పాతయేజంట్ల కవి అనుభవపూర్వకంగా తెలిసినా పూబిలో చిక్కిన లేడివలె బయటపడే మార్గం లేక ముందుకుపోయే దారిలేక, తమ గోడు వినే దిక్కులేక, తమ అవివేకాన్ని దురదురదృష్టాన్ని నిందించుకొంటూ, అందులోనే కుంగి కృశించిపోతున్నారు. పాతవారి అనుభవం కొత్తవారికి పుషయోగపడటంలేదు. నిజానికి యీ భీమాయేజెంటువృత్తివంటి పరాధీనమైనది, అవమానకరమైనది మరియొకటి వుండునని ఊహింపరాదు. ఇంతకంటే బానిసవృత్తి మేలుగానుండునంటే అతిశయోక్తి కాదు. చాలా భీమాకంపెనీలు తమ యేజంట్లను జీత భత్యములు లేని తాబేదార్లుగా చూస్తున్నారు.

భీమాకంపెనీ వారికి తమ యేజెంటుపై అనుగ్రహం తప్పినట్లుయితే, యెప్పుడైనాగాని కారణం చెప్పకుండానే, అవిచారణగానే, అనుమానంమీదకూడా అతన్ని తీసివేయ వచ్చును; వానిని దుష్టగణంలోజేర్చి యింకొక్కడను తలదాచుకునే నీడలేకుండా చేస్తామనికూడా బెదిరిస్తూవుంటారు. వారి నిర్లయంమీద అప్పీలులేదు.

ఏజెంటుమీద నేరారోపణచేసే కంపెనీలధికారులే వానిని శిక్షించి తీర్పుచెప్పే న్యాయమూర్తులు, కంపెనీకి యేజెంటుకు మధ్యవచ్చే యే తగాదా లోను బీదవాడైన యేజెంటుతో వాదిగానో ప్రతివాదిగానో వుండి మధ్యన ర్తి పరిష్కారమున కియ్యకొనుట ధనాఢ్యులైన కంపెనీ అధికారుల ప్రతిష్ఠాగౌరవాహంకారములకు భంగకరమని వారు సాధారణముగా భావింతురు.

భీమాయేజెంటునకు తన పట్టాదారుడు సాము చెల్లించినంతకాలము రాదగిన రెన్యూయల్ కమీషను వానికి పూర్తిగా దక్కకుండా భీమాకంపెనీలు యెన్నో ప్రతిబంధకాలు సృష్టించి వాని కెంతో అన్యాయం చేస్తూన్నారు. అందు ముఖ్యమైన ప్రతిబంధకాలు మూడు. (1) ఇంకే భీమా కంపెనీకిని పనిచేయకూడదు. అనగా ఆ యే జెంటు తన జీవితకాలంలో యే సందర్భములోను, మరి యే భీమాకంపెనీకిని పనిచేయకూడదని యర్థము. దీనికే Loyalty clause, లేక ప్రభుభక్తి నియమ మని పేరు. (2) ఆ యేజెంటు జీవితంలో అతని రెన్యూయల్ కమీషన్ ఆగిపోతుంది. ఈ షరతు యేజెన్సి కంట్రాక్టులో యెక్కడను స్పష్టముగా ఉదాహరింపబడి యుండదు. కాని తక్కిన యేజెన్సి షరతులన్నీ చదువుకుంటే యీ షరతు గర్భితంగా వాటిలోనే యిమిడి వుంటుంది. (3) భీమాయేజెంటు రెన్యూయల్ కమీషన్ పొందుటకు ప్రతినవత్సరము కనీసం ఐదు వేల రూపాయల కొత్త వ్యాపారమును ఆ కంపెనీకి సమకూరుస్తూ వుండవలెను. ఇది అనంత కాలంవరకు జరుగుతూవుండవలసిన నియమము.

కొత్తగా భీమాయేజెంటుగా ప్రవేశించే వారికిని, ఉత్సాహంగా వ్యాపారంసాగిస్తూ కంపెనీవారి మెప్పుమన్ననలను పొందుతూవుండే

యేజెంటుకును మొదటి ఐదారు సంవత్సరము లలో, పైనవివరించిన రెన్యూయల్ కమీషన్ నిబంధనలు ఏమీ ప్రతిబంధకములుగా తోచవు. క్రమంగా శరీరపాటవము తగ్గినప్పుడు పాతరోగములు జైటపడునట్లు యేజెంటుకే సామర్థ్యములు సన్నగిలినపుడు వీని కార్యము, అందలి అన్యాయము యేజెంటునకు అనుభవవేద్య మగును. యేజెంటునకు వచ్చే రెన్యూయల్ కమీషన్ 4% గాని 5% గాని పట్టాదారుడు చెల్లించే ప్రీమియములోనే చేర్చబడివున్నది. పైనవివరించిన మూడునియమాలు కేవలం యేజెంటునకు సాంతంగా రెన్యూయల్ కమీషన్ గుటక దిగకుండుటకు చేసిన ఉపాయములు.

పైన వివరించిన రెన్యూయల్ కమీషన్ నియమాలు కంపెనీలయొక్క శ్రేయోభివృద్ధుల కత్యవసరమని కంపెనీలపక్షమునుండి కొందరు వాదించుదురు. ఒక కంపెనీవారు మరియొక కంపెనీలో రీ-యిన్సూరెన్సు చేసేసందర్భములో యీపై మూడునియమాలతో నిమిత్తంలేకుండా రెన్యూయల్ కమీషను సాంతంగా ఆకంపెనీలకు యిస్తూనే వుంటారు. అప్పు డీపై వాదన యేమై పోవును? వర్మనెంటుగాగాని దీర్ఘకాలమునకు గాని మేనేజింగేజెన్సిలు తీసికొన్నవారికిని, రిజిస్టర్డ్ కంపెనీల పేరిట ఏజెన్సిలు తీసికొన్నవారికిని యీపై మూడు నియమాలు పూర్తిగా వర్తించవు. అసలు భీమాయేజెన్సిని వృత్తిగా పెట్టుకొని కష్టపడి పనిచేసే సాధారణ పేదయేజెంటునకుమాత్రమే రెన్యూయల్ కమీషన్ విషయంలో సర్వవిధాల అన్యాయం జరుగుతున్నది.

(1) లా యిల్ టీ క్లాజు

భీమాయేజెంటు మాత్రం యెట్టి సందర్భం లోను మహాపతివ్రతాశిరోమణియైన హిందూ



భార్యవలె తానొకమారు చేపట్టిన తన కంపెనీ భర్తనే సేవిస్తూ, తన జీవయాత్రను పూర్తిగా గడపవలెను. సతీ అనసూయటాకీలో చివరభాగమున ప్రదర్శింపబడిన కుష్టురోగి భార్యయైన పతివ్రతాకథ చూచినప్పుడు, భీమాయేజెంట్లు ప్రభుభక్తి నియమంజ్ఞాపకంవస్తూవుంటుంది. బహుశా భీమాకంపెనీల నిర్మాతలు హిందూధర్మశాస్త్రములలోని యీ పతివ్రతాధర్మముల ననుకరించియే భీమాయేజెంట్లకూడా తమ జన్మలో మరియొక కంపెనీవంక చూడకూడదనే పతిభక్తి నియమాన్ని విధించిరికాబోలు. ఈవక్క నియమంవల్ల భీమాకంపెనీలు నిర్భయంగా తమ యేజెంట్లకు యెంతఅన్యాయంజేసినా, యెంత అవమానంచేసినా, ఎన్నిహింసలు కలిగించినా, యేమీ యిబ్బందిలేకుండా వారి వ్యాపారం నిరాఘాటంగా సాగిపోతున్నది. ఏజెన్సీ పరతులను, కమిషనుగేట్లను కంపెనీవారు యేజెంట్ల అనుమతితో నిమిత్తంలేకుండా, యెప్పుడైనను యథేచ్ఛగా మార్పుచేయవచ్చును. తనభర్త తన్నినా, కొట్టినా, తిట్టినా, యేహింసపెట్టినా, యేవగించుకొనక అకుంతభక్తితో పతిసేవ చేసినదే పతివ్రతాశిరోమణి. అట్లాగే భీమాయేజెంట్లకూడా వుండవలెనని భీమాకంపెనీల ప్రదేశ్యము. హిందూధర్మశాస్త్రప్రకారం భార్య తన కుపయోగకరంగా వున్నా లేకపోయినా, ఆమెనుపోషించే భారం భర్తకు విధించారు. కాని అట్లు భీమాయేజెంట్లను చూడవలసినభారం మాత్రం యేకంపెనీకి విధాయకంగా లేదు. భీమాయేజెంట్లకు కంపెనీపరిపాలనలో ప్రాతినిధ్యము కావలెనంటే "రోజుకూలీవలె అతను చేసినవనికి ప్రతిఫలంగా కమిషను యెప్పటికప్పుడు తీసుకునేవానికి పరిపాలనలో సంబంధమెందుకుండవలె" నని ప్రశ్నింతురు.

ఒక ధనాధ్యుడు ఎన్ని భీమాకంపెనీలలోనైనా షేర్లు కొనుక్కొని, పరిమితమైన బాధ్యతతోను, అపరిమితములైన లాభప్రయోజనాధికారములతోను వాటి కన్నింటికీని యేక కాలమున యజమానిగా నుండవచ్చును. అతనికి లాయల్ టీక్లాజు లేదు.

మరియొక భాగ్యవంతుడు యేకకాలమున ఎన్ని భీమాకంపెనీలలోనైనా డైరెక్టరుగా నుండి సిటింగ్ ఫీజులు ప్రయాణపుభత్యాలు వసూలు చేసుకుంటూ, వాని పరిపాలనారహస్యాలన్నీ తెలిసికొంటూ, అన్యోన్యవిరుద్ధం లేకుండా సమబుద్ధితో ధర్మపాలన చేయగలడని లోక విశ్వాసము. ఇతనికి లాయల్ టీక్లాజు అక్కరలేదు.

వేరొకపుణ్యశాలి యెన్ని భీమాకంపెనీలలో యెన్ని భీమాపట్టాలు తీసుకొంటే అంతయెక్కువ భీమావ్యాపారాభిమాని క్రింద అన్నికంపెనీల వారు వానిని యెప్పుడూ పొగడుతూవుంటారు. ఆయనకేమీ పక్షపాతబుద్ధి ఆపాదించకూడదు. అందుచే లాయల్ టీక్లాజు ఆయనకూ లేదు.

ఇంకొక మాహుకారు యెన్ని భీమాకంపెనీలలోనైనా డిబెంచర్లు కొని వాని కన్నిటికి యేక కాలములో పెట్టుబడిదారుగనుంటే తప్పలేదు. అతనికి లాయల్ టీక్లాజు లేదు.

వేరొక్క ధర్మమూర్తియైన డాక్టరు మహాశయుడు హామీగావచ్చే తన వైద్యపరీక్షారును మును వసూలు చేసికొంటూ యెన్ని భీమాకంపెనీలకో యేకకాలమున డాక్టరుగా పనిచేస్తూ వున్నా తప్పలేకపోవుటయే కాకుండా అది అతని ప్రజ్ఞావిశేషమునకు నిదర్శనముగా భావింపబడుతున్నది. అతనికి ఈలాయల్ టీక్లాజుతో నిమిత్తంలేదు.

మరియొక సంపన్నుడైన మహాశయుడు తనకు భీమా సిద్ధాంతములమీద గాని, భీమాకంపెనీల

మీదగాని యీషణ్మాత్రం విశ్వాసం లేకపోయినను, కేవలం లాభసాటి బేరమునకున్నూ అధికారనిర్వహణకొరకున్నూ యెన్ని భీమాకంపెనీలకైన యెన్ని సంవత్సరాలైనా పారంపర్య హక్కులతో డైరెక్టరుగా నుండవచ్చును. ఆయనను తాను డైరెక్టరుగానున్న కంపెనీలోనైనా మచ్చునకైనా భీమాచేయలేదేమని ప్రశ్నించకూడదు. ఆ ప్రశ్న కాయన జవాబు చెప్పవలసిన పనిలేదు. ఆయన కేమీ లాయల్ బ్రాజు లేడు. ఇట్టి పుణ్యాత్ములెందరో భీమాకంపెనీలకు ఇప్పుడు పరిపాలకులుగా నున్నారు. అట్టివారి పూజ్యనామములు కంపెనీ డైరెక్టర్ లిస్టులో చేర్చుటచేతనే కంపెనీ లన్నియు చరితార్థత నొందుచున్నవని వారి నమ్మకము. వీరం

దరు ధర్మస్వరూపులైన పురుషపుంగవులు, ధనాధ్యులు, శాస్త్రజ్ఞుల సంపన్నులు, సుపరి సిద్ధులు, ప్రజావిశ్వాసపాత్రులు. వీరి స్వాతంత్ర్యము నెవ్వరు ప్రశ్నించకూడదు.

ఇంక భీమాయేజెంట్ల, అజన్మదాస్యమునకును, కొన్ని సందర్భాల్లో వంశపారంపర్య దాస్యమునకు గూడ అంగీకరించిన కడుపు కక్కుర్తి నానిన. వానిని అష్టదిగ్బంధములతో జీవితాంతమునరకు బంధించి యుంచకపోతే పాపము భీమాకంపెనీలకు యెంతో విద్రోహం కలుగుతుంది.

(సశేషము)

(కృష్ణాపత్రికనుండి)

[ 192 క శీతీతరువాయి ]

కరపత్రాలలో ఒక కరపత్రాన్ని తయారు చేయుము. [మార్కులు 25

4. నీకంపెనీ కుటుంబానికి ఆదాయంగా వచ్చే పట్టాను (ఫామిలీ ఇన్కం) తయారు చేయించి దానిని అమలుపరచడానికి యీదిగువ లాభాలను కలిగించింది.

(i) పట్టా పుట్టిన తేదీలగాయతు 20 సంవత్సరములలో ఎపుడు మరణం సంభవించినా

(ఎ) అపుడు వెంటనే యిచ్చేసామ్ము పౌ 300 లు,

(బి) పట్టాపుట్టిన తేదీ లగాయతు 20 వత్సరముల గడవు వరకును ప్రతి 5 వండ్లకు పౌ 156 ల పో నాల్గుతఫాలుగా యివ్వగలందులకు ఏర్పాటు,

(సి) 700 పౌనులు 20 వత్సరములవాయిదా అనంతరం యిచ్చుటకున్నూ ఏర్పాటు

(ii) 20 వత్సరముల గడవు అనంతరం

మరణంసంభవిస్తే పైవేమియుగాకుండా 1000 పౌనులు మొత్తంగా యిచ్చి వేయుట.

ఈ అంశములతో ఒక కరపత్రంగాని లేక పోస్ట్ స్పెక్సిస్సునుగాని వ్రాయుము.

[మార్కులు 35

5. ఒక పెద్ద కంపెనీయొక్క మానేజింగు డైరెక్టరు తనకంపెనీలోని ఉద్యోగస్తులలో చనిపోయినపుడున్న ముసలివారైనపుడున్న అట్టి వారి కుపకరించే పద్ధతితో సామ్ము యిచ్చు ఏర్పాటుకు నిన్ను సలహా అడిగెను. నీవిచ్చు ప్రణాళికలో ఉద్యోగస్తులకు సంబంధించిన దై ఉండవలెను. అందు కగుఖర్చులు వారే భరించునదిగా ఉండవలెను. అందుకు వారు అంగీకరించి నడిపితే దాని చాకచక్యమునుబట్టి కంపెనీవారు తమకు తోచినధనసహాయంచేయుదురు? అందుకు సంబంధించిన ప్రణాళిక ఎటులుండవలెనో నిరూపింపుము.

(సశేషము)



## A C. I. I. లండను పరీక్ష

ఇదివరలో పార్టు రెండులో స్కూపు A  
ప్రశ్నావళిని తర్జుమా చేసితిని. ఇప్పుడు  
పార్టు II. స్కూపు B ప్రశ్నావళిని  
తర్జుమా చేయడమైనది.

(శ్రీ శనివారపు సుబ్బారావుగారు)

### పార్టు II. స్కూపు B.

మరణములు - మదింపుగా వేసినవెం

(మోర్టాలిటీ అండు ఎలిమెంటు ఆఫ్ వాల్యూ  
ఏషను)

3 గంటలు.

ప్రశ్నలు

1. “పోలీస్” “కాలండర్” “జీవితము” అను  
వాటి సాలీనాపద్ధతులు మరణపు పట్టీలను తయారు  
చేయుటలో ఏలా ఉపకరించును? ఎయే పరిస్థితు  
లలో, యీ పైచూడు పద్ధతులు దేనంతటకది  
ఏనంబంధంకో ఉపయోగపడును? “పట్టాను”  
యొక్క సానుపద్ధతిని వయస్సు యొక్క లెక్కలు  
కట్టుటలోను బ్రతికియున్నంత కాలమువరకు  
లెక్క కట్టుటలోను, వదలుకొన్నపుడు మున్నగు  
సందర్భాలలో లెక్కలు కట్టుటలోను ఏలా ఉప  
యోగింతువు? మార్కులు 25

2. ఈమరణముల సంఖ్యను నిర్ణయించుటలో  
నుండే వివిధ పద్ధతులలో ఉపయోగించే రెండు  
రకాలను కనపరచుము. ఇందులో నీవు ఏపద్ధతిని  
అంగీకరిస్తావు? ఎందుచేత? మార్కులు 25

3. ఒక కంపెనీ తన వాల్యూఏషన్సుకు (బోన  
సుయిచ్చుటకు తయారుచేసే లెక్కలు) O.M.  
(ఆఫీసుమేల్పు) అంటే ఆకంపెనీలో ఇన్నూరు

చేసిన మగవారిలో ఏవయస్సువారు ఎంతవరకు  
బ్రతికి యుండిరో అన్న అంకెలను బట్టి పద్ధతితో  
తయారుచేసిన మరణముల సంఖ్యనుబట్టి లెక్కలు  
తేల్చిజూస్తే అనుకున్న మదింపుసంఖ్యగాక నూటికి  
5కి గురే చనిపోయినటుల కనబడినది. ఇటుల  
తగ్గుటకుండే కారణము లేమి? మార్కులు 20

4 ఇన్ స్టిట్యూటు ఆఫ్ ఆక్యుయరీస్ వారున్నా  
ఫేక్ట్లీ ఆఫ్ ఆక్యుయరీస్ వారున్నా, (జీవిత  
భీమాకంపెనీల యొక్క మదింపు లెక్కలను  
తయారు చేయుతామ్రములోని నిపుణులకు సం  
బంధించిన సంఘములు. ఇవి ఇంగ్లండులో  
నున్నవి.) భీమాచేసినవారి జీవితములపై మరణ  
ముల సంఖ్యను తేలునను విషయంలో యీ  
మధ్యను కొత్తగా కనిపెట్టిన అంశము ఏది ?  
ఆ అంశముతో యీదిగువ వాటినిగూర్చి ప్రత్యే  
కంగా ఏలా వ్యవహరించిరి:—

(ఎ) ఉపయోగించిన దూరము మూలసిద్ధాంతము.

(బి) మరణముల సంఖ్యను నిర్ణయించుటకు  
గాను అవలంబించిన పద్ధతులు.

(సి) ఏర్పిఎత్తుకొనిన విధానము?

మార్కులు 30

5. ఈదిగువ వాటికి ఏలామదింపు కట్టాలి?  
వాటిల్లో ఒక చానితో మరొకటి కలిపి మదింపు  
కట్టేపద్ధతిలో ఏపద్ధతిని ఉపయోగించెదవు?

- (ఎ) తాత్కాలికపు భీమా  
(బి) తేడాలతో కూడిన ,,  
(సి) స్వచ్ఛమైన నియమిత కాలము ,,  
(డి) తేడాలతో కూడిన సాలీనా సొమ్ము  
(ఆన్యూయిటీస్)

(ఇ) పూర్వస్థితికి మరలవచ్చే సాలీనా సొమ్ము  
(రివర్సరీ ఆన్యూయిటీస్) [మార్కులు 20]

6. ఒక కంపెనీ యొక్క వాయిదా మదింపు సొమ్ముల నిర్ణయంలో లాభములతో కూడిన వ్యాపార ముమీద సామాన్యంగా పూర్వస్థితికి తీరిగి వచ్చే బోనస్సు ఇచ్చుటకు గాను (సింపిల్ రివర్సరీ బోనస్సు) O.M. 2½% నిర్ణయమున్నూ రివర్సరీ బోనస్సు (పూర్వపు స్థితికి మరలవచ్చే) యాన్యూటీలో O.M. 3½% న్ను ఉపయోగించెను. ఈ రెండు పద్ధతులలో ఆఖరు పద్ధతినే లాభాలులేని వ్యాపారమునకు ముగింపు కట్టుటలో కూడ (Without Profit) నుపయోగించెను. దీనిని విమర్శన చేయుము. దానికి కారణములు వ్రాస్తూ అసలు ఉద్దేశ్యాలకు భంగకరంరాని మరో పద్ధతిని సూచింపుము.

మార్కులు 25

7. జీవిత భీమా కంపెనీలకు వచ్చే అదనపు సొమ్ము (సర్ప్లస్) ఏ పద్ధతులవల్ల వస్తూ ఉంటుంది. ఆ పద్ధతులలో ఒకదానితో మరొకదానికి ఉండే సంబంధ బాంధవ్యములను గూర్చి వివరించుటలో (ఎ) ఈ మధ్య సంవత్సరాలలో కలిగిన అనుభవములను (బి) ఇప్పటి స్థితి ముందు స్థితినిబట్టి యోచించి వ్రాయుము.

మార్కులు 30

8. 1909 ఎస్యూరెన్సు కంపెనీ చట్టము యొక్క 5 వ షెడ్యూలునకు ఎట్టి సముజాయిషీని యియ్యాలి? అట్టి సముజాయిషీలు యిచ్చుటకుండే కారణము లేమి? మార్కులు 25

మొత్తము 200

పార్ట్ II. గ్రూపు. B.

కంపెనీ పరిపాలన మామూలుగా జరిగే పని.

3 గంటలు

ప్రశ్నలు

1. బోర్డు ఆఫ్ ట్రేడు వారికి (ఇండియాలో ఇండియా గవర్నమెంటునకు) సాలు ఆఖరున జీవిత భీమా కంపెనీల వారు పంపే లెక్కలలో యిది గువ వాటిని గూర్చి ఏలా ఉంచాలి?

(ఎ) పట్టాదార్ల కిచ్చే సొమ్ము.

(బి) కొత్తగా చేసే వ్యాపారము.

[మార్కులు 15]

2. కొన్ని సమయాలలో కొన్ని జీవిత భీమా కంపెనీలు తమకు వచ్చిన భీమా నరఖాస్తులకు వాటితో పాటు కంపెనీ యొక్క డాక్టరు పరీక్షా పత్రము వచ్చినపుడు అట్టి పరీక్షా పత్రంతో సంతృప్తి పడకుండా ఆ దరఖాస్తు దారు యొక్క స్వంత డాక్టరు నుండి అదనంగా సముజాయిషీని కోరవలసిన అగత్యం వస్తుంది.

(i) స్వంత డాక్టరును అడిగే ప్రశ్నలు సాధారణంగా ఏలా వుంటాయి?

(ii) పై అంశములను కోరునపుడు ఆ స్వంత డాక్టరునకు వుత్తరం వ్రాసినపుడు ఏలా వ్రాస్తావు? [మార్కులు 25]

3. ఆన్యూయిటీస్ యిచ్చునపుడు (సాలీనా సొమ్ము చెల్లించునపుడు) యిది గువ సందర్భాలలో ఏ పద్ధతిని అవలంబించాలి? వ్రాయుము. (ఇందుకు పయోగించే ఫారముల యొక్క నమూనా ఇయ్యము.)

(ఎ) సొమ్ము అసలు వానికి చెల్లించునపుడు.

(బి) అసలు ఆ సామీ సంతకం చేయలేనపుడు అట్టి వానికి సొమ్ము యిచ్చునపుడు.

(సి) అసలు వానికి సొమ్ము యియ్యకుండా ఆతని యొక్క సొమ్మున్న బ్యాంకు

చెల్లించినపుడు. [మార్కులు 20

4. ఎండోమెంటు ఎన్యూరెన్సును గూర్చి చెల్లుపత్రాలమీదను ప్రచురణ చేయాలంటే ఏపద్ధతిని అవలంబించాలో పూర్తిగా వివరించుము. ఇట్టి దానికి కావలసిన అంకెలనుగూర్చి అడిగే వారికి తగుసమాధానం యిచ్చుటకుగాను ఎట్టి పద్ధతితో అంకెలను తెలుపులెక్క లుంచాలి?

[మార్కులు 30

5. తిరిగి భీమా చేయడమనే పద్ధతి ఏస్థితిలో అవసరం? ఈ దిగువ సందర్భాలలో ఏపద్ధతిని అవలంబించాలో వ్రాయుము.

(ఎ) దరాఖాస్తు ఫారం జేరగానే.

(బి) మరణము సంగతి తెలిసి నపుడు.

[మార్కులు 20

6. నీకంపెనీ మరోదేశములో నూతనంగా బ్రాంచి ఆఫీసు పెట్టునపుడు అందుండే లాభ నష్టములనుగూర్చి వివరించుటలో యాదిగువ వాటినిగూర్చి యోచించి వ్రాయుము.

(i) హెడ్డాఫీసు చేసేపనినే బ్రాంచి ఆఫీసు చేయడం.

(ii) బ్రాంచిమేనేజరు కుండే అధికారము లను హెచ్చించుట. [మార్కులు 25

7. ఏజెంట్ల ద్వారా కొత్తవ్యాపారమును హెచ్చుగా సాగించుటకుగాను తీసుకునే పద్ధతు లేమి? [మార్కులు 20

8. ఈదిగువ వారిని నియమించుటలో అట్టి వారి కుండవలసిన ప్రత్యేక అర్హతలుఏవివున్నాయని జూస్తావు:—

(i) ఒకశాఖకు మేనేజరు

(ii) ఏజెంట్లు

(iii) కొత్తగుమస్తా

[మార్కులు 15

9. ఈదిగువ తెలిపిన పరికరములయొక్క లాభములను కూర్చి వ్రాయుము.

(i) చిరునామాలయంత్రము

(ii) లెక్క కూర్చేది, పట్టీలుగా ఏర్పరుచు యంత్రము, కార్డులకు బెజ్జాలుచేసే దాని కుపయోగించే విద్యుచ్ఛక్తి.

(iii) ఫోటోకు నకలుగా తీయు యంత్రము. ఆయంత్రములను పై వాటికి ఉపయోగించు విధానము తెలుపుము. [మార్కులు 30

మొత్తము 200

పార్ట్ II. గ్రూపు B.

ప్రచురణవిధానము కంపెనీవల్ల కలిగే లాభములను తెలిపేగ్రంథము (ప్రాప్సెక్టస్సు) కి గంటలు

ప్రశ్నలు

1. ఈదిగువ వాటిని గూర్చి ప్రచురణచే యడంలో నీ అభిప్రాయ మేమి?

(ఎ) గోడకు తగిలించే కాలండర్లు.

(బి) జూపించే కార్డులు.

(సి) చిన్నచిన్నవి కూర్చివ్రాసేవి

మార్కులు 30

(2) జీవిత భీమా పట్టాతో ఇల్లు కొనుక్కోవ డానికుండే సంబంధ బాంధవ్యములతో కూడిన నొక ప్రచురణను వార్తా పత్రికలో ప్రచురించు టకు ఏలుగానుండే మాదిరిని నొకటివ్రాయుము.

6 అంగుళముల పొడవున జంటవరుసలో ఇముడునట్లు వ్రాయుము (డబుల్ కాలమ్సు)

[మార్కులు 25

3. వృత్తి వ్యాపారస్తులలో దంతవైద్యుల నుండి భీమావ్యాపారమును రాబట్టుటకుగాను ప్రణాళికల తయారుచేయుము. ఆలాతయారుచేయు టలోవ్రాసే ఉత్తరాలలో ఒకఉత్తరాన్ని లేక [120 పేజీ చూడుడు.]

# THE NORTHERN INDIA INSURANCE COMPANY, LIMITED, LAHORE.

PATRON:— His Highness, Raja Sir JOGINDER SEN BAHADUR, K. C. S. I. Ruler of Mandi State.

The only Accident

Life Insurance

Company in India

Natural Death Rs. 5,000

Any accidental „ 10,000

Certain acci-  
dental death „ 15,000



The First Quadrennial,  
Valuation discloses a hand-  
some Bonus.

The Fifth Annual Re-  
port is ready for distribution  
and will be sent to anyone  
interested.

**Wanted Agents to represent the Company in all important places throughout S. India**

PARTICULARS FROM:

M/S. K. R. CHARI & CO. NIRIKHI HANUMANTH RAO & BROS.

Chief Agents,  
The Nizam's Dominions & Berars,  
Sultan Bazaar,  
HYDERABAD, Decon.

Chief Agents for  
Ceded Districts,  
FORT, KURNOOL, Kurnool Dt.

THE BRANCH SECRETARY  
The Northern India  
Insurance Company, Limited,  
101, Big Street,  
Triplicane, MADRAS.

## Sreemad Bhagavatam

IN A NUTSHELL

AN

All-India Sanskrit-English Library Edition  
with attractive tricoloured blocks

OF

**NARAYANEYAM**

Or Sreemad Bhagavatam in brief,  
a great literary asset with the impress of  
erudite scholarship and inspiring devotion  
of a great scholar and saint, the author,  
now published for the first time with an  
English translation into quarterly Volu-  
mes @ Rs. 3 each Postage Extra or  
Rs. 12 for the complete set. Postage Free.  
Subscribed for by several Universities,  
Colleges and High Schools besides several  
Maharajas and other eminent men.

Apply Sharp to:—

P. N. MENON, B.A., B.L.,

—Editor

INSURANCE, PALGHAT.

నేడే చేరును

నేడే చేరును

దేశాధిపతులను, సురక్షితమునకును

చక్క-నిమే నేటి మెంటును చేరుగ న్ను

**ట్రాపి కల్ లో**

మొదటి 5 సంవత్సరములకు

బోనిసులు

రూ 1000 కు 50-0-0

ఈ కంపెనీవ్యవసాపకులు

శ్రీ. శ్రీ. హాంబెల్లూల్ భూమిగారు.

శ్రీ. శ్రీ. పండితమౌళి నాథుగారు.

శ్రీ. శ్రీ. దాక్టర్ అన్నాగారు.

ట్రాపికల్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్

పాడ్డాఫీసు : ఢిల్లీ

వివరములు తెలియగోరువారు

బి. యస్. మణియం పిల్లై, చీఫ్ అగ్జెంట్లు,

గాంధీనగర్, బెజవాడ.

యం. భక్త వత్సలంగారు.

ట్రాపికల్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్, మద్రాసు.

Tropical

# ఓ రి యం టు ల్

గవర్న మెంటు సెక్యూరిటీలైఫ్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్

స్థాపితము 1874.

హెడ్ ఆఫీసు : బొంబాయి.


1935 ని వే ది క — సం గ్ర హ ము.

వారీ చేసిన కొత్త పాలీసీలు	రూ. 8,89,89,149	చెల్లించిన క్లెయిముల మొత్తం రూ	17,43,21,855
సాలీనా ఆదాయము	„ 3,49,16,412	పెరిగిన ఫండు మొత్తము	„ 17,01,62,491
అమలులోనున్న పాలీసీలు	„ 59,25,32,038		

ఈ పైస తెలుపబడిన అంకెలు ఓరియంటల్ యొక్క ప్రజాదరణ,

కంపెనీనిరత్యమునుగూర్చి వేనోళ్ళ చాటుచున్నవి.

ప్రజాదరణబొంది పనిదినాభివృద్ధిగాంచుచున్న ఈ హైందవ భీమాసంస్థలో మిశ్రీతము భీమా చేసికొనుటకు ఆ ల సిం ప వ ల దు .

వివరములకు :  పి. హెచ్. గుప్త, బార్-ఎట్-లా సెక్రటరీ, ఉత్తరజిల్లా, గోడేవారిపేథి, లేక ఈక్రింది ఉదాహరింపబడిన కంపెనీ కార్యాలయములకు వ్రాయవచ్చును. విశాఖపట్టణము, ఆగ్రా, అక్బర్, అహమ్మదాబాద్, అలహాబాద్, అంబాల, బెంగళూర్, బెరియేల్, బెల్లూరి, కలకత్తా, కాలిక్ట్, కోయంబతూర్, కొలంబో, ధర్మా, ఢిల్లీ, గౌహతీ, గుంటూరు, జలాన, జల్పాయిగురి, జబ్బర్పూర్, కరాచీ, కోలాలంపూర్, లాహోరు, లక్నో, మాండ్రీ, మధుర, మెర్సూరా, మొంబాయి, నాగపూరు, పాట్నా, పూనా, రాయపూరు, రాజస్థానీ, రాంచీ, రంగూన్, రావల్పిండి, సింగపూర్, సుక్కూర్, తిరుచనాపల్లి, (Oriental) తరువంతిపురము, విశాఖపట్టణము.

## KANAKARAJU'S INSURANCE DIRECTORY 1936 ( IN TELUGU )

WILL BE READY AND PUBLISHED IN  
SEPTEMBER—1936.

A New publication in vernacular. Very useful to Companies, Agents and Policy-Holders. The only publication of its kind.  
Price For Companies Rs. 3-      For Agents and Policy-Holders Rs. 2-8-0

### PRE PUBLICATION PRICE

For Companies Rs. 2-8-0      For Agents and Policy-Holders Rs. 2  
Postage Extra in all cases. Book your orders immediately with advance.

Apply to :—

THE EDITOR,

Bheema Patrica, Bezvada,

# Life Insurance as a Career

By K. SUBRAMANI AIYAR, B. A., F. S. A. A., R. A.

*Incorporated Accountant and late Principal of the Sydenham College of  
Commerce, Bombay.*

Ladies and Gentlemen,

I am exceedingly thankful to you, Mr. Ramachandra Rao and your Committee, for your having invited me to advise our young graduates on the choice of a career. The series of lectures that have been delivered during the last month under the auspices of your Committee must have made it clear to our young graduates that there are a number of honourable and lucrative careers open to them, outside Government service, if only they will take the trouble to qualify themselves for one of such careers. I have myself been engaged for the past fifty years in trying to divert some of our young men from official to non-official and business careers; the graduates and undergraduates who have been so diverted into business careers are now very well-off and do not regret having acted upon my advice. Government service should not be your sole or even your main objective, as there are many other careers open to you, in which the opportunities for services to our motherland and the prizes available are greater than even in Government service.

## **No room for all in Government Service**

Even the most paternal and autocratic Government cannot afford to provide jobs for all the graduates and undergraduates turned out annually by the eighteen Indian Universities except by enormously increasing the expenditure on salaries; and how is this huge additional expenditure to be met except

by collecting heavy additional taxes? From whom are these additional taxes to be collected, except mainly and largely from agriculturists, industrialists, traders, merchants, and others not in Government service? As it is impossible for Government to absorb all our graduates and under-graduates, it becomes their duty in their own interests and in the interests of their country to select some other career and qualify for that career.

## **Specialised Training Necessary.**

A degree in Arts or Science will not, without further specialized training, fit you for becoming a lawyer, a doctor or an engineer; much less will that degree by itself fit you for becoming an accountant, an actuary, a banker, a merchant or an industrialist. You have to choose a profession or career for which you have an aptitude and undergo the necessary theoretical and practical training in it. The lectures that have now been arranged by Mr. Ramachandra Rao's Committee are intended to help you in the choice of a career and inform you as to the nature of the training, you should undergo for each of such careers.

## **Prizes in Business Careers Much Higher**

The salaries paid to Government servants are printed and published by Government in their official civil lists and made available to the public; and the high salaries paid to the senior



officers of Government make you naturally anxious to enter Government service in the hope that you may become one of the lucky few to attain one of such high positions. But no such civil lists are published by business concerns and you do not know what high salaries are paid even to undergraduates in companies and you have no knowledge of the very high annual income made by the many engaged in life Insurance or other business. These figures are known only to the Incometax authorities. If these figures of income are made known to you, your mouths would water and the craving for Government service would disappear. Life Insurance is one of those business careers in which the prizes securable by energetic and resourceful young men of character are sufficiently high to divert you from Government service.

### **Life Insurance - A Social Service.**

The Life Insurance contract is known as "The Policy of Insurance" by which the Insurance Company agrees to pay to the person insured a certain amount on his attaining, say, 50 or 55 years of age, or to his heirs on his death in consideration of the insured person promising to pay to the company a small sum in annual, half-yearly, or quarterly instalments called "The Premium". These premiums are calculated scientifically by an Actuary, based on mortality and interest tables. A large number of people thus co-operate to enable each of them to save what he can and make effectual and safe provision for his dependents. Insurance agents try to induce their fellow-citizens to insure their lives and thus provide for their families. Life Insurance is thus a form of co-operation and Life Insurance agents do a bit of social

service while earning their livelihood thereby.

The object of the present lecture is to induce some of you to take up Life Insurance as a career, as it will be doing a bit of social service and as it will also enable you to obtain an honourable livelihood for yourself. But you may well ask if the field is not already saturated and if there is enough scope for new entrants. I hope to convince you that there is plenty of scope for a large number of additional workers in this line.

### **Is there enough scope for New Entrants ?**

We have only about 180 Life Insurance Offices in the whole of India and Burma with only  $8\frac{1}{2}$  lakhs of policies in force ; not infrequently, one and the same man may have 3 or 4 policies on his life. Even assuming that every policy of insurance represents a separate individual, can  $8\frac{1}{2}$  lakhs of policies for a population of 3,600 lakhs be deemed a satisfactory percentage, as it means that less than one-fourth of one per cent. of the population have insured their lives ? Can the insurance field be deemed to have become saturated with over  $99\frac{3}{4}$  per cent. of the population uninsured ? Is there not then much scope for more social service in the shape of Insurance canvassing ?

The total amount insured under these  $8\frac{1}{2}$  lakhs of policies in force is about Rs. 200 crores, while the corresponding amount in that small, but go-ahead country, Japan, is Rs. 1,200 crores. If we are to reach the Japanese standard of Life Insurance, we shall have to increase the insured amount from 200 crores to 1,200 crores and

consequently increase the number of Life Insurance Policies from 8½ lakhs to six times that number, i.e., to about 50 lakhs of policies. This means that new entrants will have to secure an additional 41½ lakhs of policies. How can you then say that there is no scope for additional Insurance and for new entrants ?

Further, new policies of Insurance are secured every year. According to the latest figures available, 1,50,000 new policies were secured last year for an insured amount of thirty crores yielding an annual premium income of 150 lakhs of rupees. At a conservative estimate, canvassers will be paid a commission of thirty per cent. on the first year's premiums collected in respect of new business. The commission that will be paid in respect of the new business above referred to will be 30 per cent. of 150 lakhs of rupees, that is to say, 45 lakhs of rupees. The canvassers of the above new business will, in addition to the above 45 lakhs of rupees, be paid every year for a period of about 20 years a commission of five per cent. on renewal premiums, i.e. on the annual premiums collected in respect of the above policies — that is 5 per cent. on 150 lakhs of rupees, which amounts to 7½ lakhs of rupees. In other words, the canvassers who secured 1,50,000 policies last year yielding an annual income of 150 lakhs of rupees, are in the aggregate paid in the first year 45 lakhs of rupees and in every subsequent year for, say, 20 years, 7½ lakhs of rupees.

#### Commission Paid to Canvassers.

The commission paid last year to Insurance canvassers by the various Life Insurance companies in India amounted to 95 lakhs of rupees as under.—

	Lakhs of Rs.
30 pet cent. on First year's premiums, <i>viz.</i> , on 150 lakhs of rupees collected in respect of new business	45
5 per cent. on renewal premiums collected, <i>viz.</i> , on 10 crores of rupees in respect of the old policies in force amounting to 200 crores	50
Total commission paid to Canvassers in the year	95

The actual amounts paid out may be somewhat greater as some companies pay still higher rates of commission. The commission paid to canvassers last year by one company alone—namely, the “Oriental”, amounted to 21 lakhs of rupees on a total premium of 240 lakhs of rupees which — amount to a payment of over Rs. 2,000 to each of 1,000 canvassers; and remember that the “Oriental” is only one, though the biggest, of the 180 companies in India.

#### Different kinds of Work and Qualification therefor.

There is scope in Life Insurance business for young men of different capacities, provided they are men of character with an honest determination to do their best and a will to overcome obstacles. There is room for the mathematical genius, the steady, though not bright, worker, as well as for young men who fail in some subjects at their University Examinations but are very good at games and are known for their sociability. Life Insurance business may roughly be classified under three main heads:—

(1) *Field Work or Out-door Work:* Under this head come the Canvassers, Agents, Organisers and Inspectors. A mere book-worm, clever in passing examinations, will not do for this kind of work. Young men who have become leaders in their school and college sports, in their debating societies and in the organization of parties and excursions will be admirably suited for this kind of work, provided they are not too sensitive, or thick-skinned, and have a sense of humour. They must have the capacity to make friends and to retain the friends they have made. Your annual income in this field of work will range from Rs. 500 to Rs. 5,000 and even to Rs. 15,000.

(2) *Office Work:*—Clerical, Secretarial and Managerial. This department will suit those fit only for desk work. You can hope to rise in this department to a position worth Rs. 2,000 a month, if before entering an Insurance Office you acquire a theoretical knowledge of such office work, in the manner I shall indicate later on.

(3) *Actuarial Work:*—This requires a knowledge of Higher Mathematics and an aptitude for figures, which alone will enable you to become full-fledged Actuaries. There are Indian actuaries who are paid from Rs. 1,000 to Rs. 2,000 per month.

### Canvassers.

Assuming that the annual premium on a Rs. 1,000 policy is Rs. 50 and that you are paid a commission of 30 per cent. on first year's premium and a commission of 5 per cent. on subsequent premiums (renewal premiums), you can easily earn an income of Rs. 125 a month during the first year rising to Rs. 200 a month during the fifth year

and become entitled thereafter to a renewal commission of Rs. 80 a month for at least 15 years more. This is on the assumption that you are able to secure during each of those five years 25 policies of Rs. 4,000, i. e., policies of the face value of one lakh of rupees.

With enough push and enterprise and some luck, you may reasonably expect to secure an increasing amount of new business as you go on acquiring experience. Let us now work out the figures for two successive periods of five years.

1st year	25 policies of Rs. 4,000 each,	equal to policies for	1 lakh
2nd "	do	do	1 "
3rd "	do	do	1 "
4th "	50 do	do	2 lakhs
5th "	50 do	do	2 "

Total policies secured in 5 ys. for 7 lakhs

6th year	75 policies of Rs. 4,000 each,	equal to policies for	3 lakhs
7th "	do	do	3 "
8th "	100 do	do	4 "
9th "	100 do	do	4 "
10th "	100 do	do	4 "

Total policies secured in the  
second 5 years ... 18 lakhs

( To be Contd. )

—INDIAN INSURANCE.

## VIMA VANIJYA.

If you want Good-Publicity of your CONCERN, then insist upon the INSERTION of your advertisement in the only Kannada Insurance Monthly well established for the whole of Karnataka, —VIMA-VANIJYA.

Annual subscription is only Rs. 3.

(Sample copy free).

Further particulars can be had of  
THE MANAGER, 'VIMA VANIJYA',  
Nagortharpet, BANGALORE CITY.

# విజయలక్ష్మి జనరల్ అసూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్

హెడ్డాఫీసు:— మదరాసు.

## వెంటనే కావలెను

ఏజంట్లు ఆంధ్రప్రదేశ్ లలో ముఖ్యమైన పట్టణములందు సమర్థతతో మంచి వ్యాపారము సంపాదించగలిగినట్టి గొప్ప కుటుంబములోని మంచి పలుకుబడిగల పెద్దమనుష్యులకు ఉత్తర త్రవ మంచి అవకాశములును, మంచి ప్రతిఫలముతో గూడిన వసతులును గలుగ జేయబడును.

1. ధారాశ్రమైన ప్రతిఫలము. 2. ఉద్యోగశాశ్వతత్వము. 3. వంశపారంపర్య రెన్యూయల్ కమిషన్. 4. ప్రీమియములు చెల్లింపనక్కర లేకయే జీవిత భీమాపట్టా. 5. ప్రయాణ ఖర్చుల సౌకర్యములు. వివరములకు దయచేసి దగ్గిరిలోనున్న ప్రతినిధుల కింక కౌసల వ్రాయుడు.

1. శ్రీయుత పి. వీరభద్రస్వామిగారు, బి. ఏ. మునిసిపల్ చైర్మన్ అండ్ బ్రాంచి మేనేజరు విజయనగరం. 2. శ్రీయుత వి. వి. ఆర్. చౌదరిగారు బారట్లా - బ్రాంచి మేనేజరు, బెజవాడ. 3. శ్రీయుత డి. అశ్వద్ధరావుగారు, అర్లవైజులు, బల్లారి. 4. శ్రీయుత బి. సింహాచలంగారు, చీఫ్ ఏజంట్లు, విశాఖపట్నం. లేక హెడ్డాఫీసుకు మదరాసు.

[Vijayalakshmi General Assurance]

నవీనపద్ధతి! ప్రత్యక్షనిదర్శనం!

అత్యద్భుత జాతక ఫలితములు.

మహారాజులు, నవాబులు, కలెక్టర్లు, జమీందార్లు, దొరలు దొరసానులు, హుమతులు, యోగ్యతాపత్రము లొసంగినారు. కళత్రసంతానభావములు, శ్రుతి జాతకములలో విశేషానుభవము గలదు. జననకాలం, తిథి, వారం, నక్షత్రం, జనన స్థలం వ్రాసి పంపవలెను.

ఒక సం॥ నకు విదేశాఫలములు, రెండు సం॥ ముఖ్యాంశము, స్వభావము రు. 2-0-0

ఒకదశకు భుక్తి ఫలములు 6-0-0

జాతకం లేనివారికి సాంఖ్యికాస్త్రప్రకారమున్న, శ్రేణికాస్త్ర ప్రకారమున్న వ్రాయుటకు ఒక సం॥ ఫలితములు, స్వభావము, ముఖ్యాంశములు. రు. 3-0-0.

12 సం॥లు. హస్తముద్రా నకలు, పూర్తి నామము వ్రాసిపంపవలెను. (పోస్టేజి ప్రత్యేకం.) కోర్టియేవిద్వాన్ ఇంటూరి పబ్లికేషన్ గారావు. మారునీపేట, తెనాలి, గుంటూరు జిల్లా.

జర్మన్, మదరాసు, మైసూరు, అన్నామలై యూనివర్సిటీలచే మెప్పించిన,

## గానకళాచంద్రిక

తెన్నికల్ పరిక్షారుల కత్తంతో పయ్యక్తముగు సంగీత తత్వ లక్షణములను వాగ్గేయకారకుల చరిత్రలును వ్రాయబడి ప్రభుత్వామోద మొందిన గొప్ప సంగీత లక్షణ గ్రంథము.

400 పుటలు రు 2 లు.

అరిపిరాల సత్యనారాయణమూర్తి గ్రంథకర్త:

గాంధినగర్ - - బెజవాడ.

# యునైటెడ్ ఇండియా లైఫ్ అశూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్

మదరాసు — స్థాపితము 1906.

అనుబంధములను పట్టాలు	...	రు	3 కోట్లు	మించును
మొత్తపు ఆస్తి	...	రు	68 లక్షలు	,,
సాలీనా ఆదాయము	...	రు	18 లక్షలు	,,

కంపెనీలో ఎన్నదగిన కొన్ని ముఖ్యవిషయములు.

కంపెనీ ఆస్తి భద్రముగా పెట్టుబడి చేయబడును. హక్కులను పెరిష్కరించుటలో చూపబడు త్వరితము, న్యాయము, క్లుప్తముగ చేయబడు ఖర్చులు, తృప్తికరమగు బోనస్సు లతో కూడ భరింపదగిన ప్రీమియము లేట్లు, కంపెనీ వ్యవహారములలో పట్టాదారులయెడ చూపబడు త్వరితము, ఆదరణ.

వివరములకు :—

M. K. SRINIVASAN,  
Managing Director,  
United India Assurance Buildings,  
Sambhudos Street, MADRAS.

వి. యచ్. శాస్త్రి, బి. ఎ.,  
or  
మేనేజరు, ఆంధ్ర ప్రాంతం,  
బెజవాడ.

స్వస్థమే పనిచేయుటకు సర్వోత్తమమయిన ఆహారము  
పనిచేయుటకు తన తల్లిసాలకు మించిన ఆహారములేను.

ఆయుర్వేదభూషణ

నోరి రామశాస్త్రిలు, ఎ. కె., ఏ. సి., వారి

• క్షీ ర వర్ధని •

చంటిపిల్లల తల్లులకు కావలసినంత చనుబాలను  
ఉత్పత్తిచేయగలదు. అనేక వేలమంది వాడి  
గుణమును కనిపెట్టినారు. ఒకసారి పరీక్షించుడు.

జల బుడ్డి 1 క రు 2—0—0

పోష్టాభివృద్ధి పృత్యేకము  
ఆయుర్వేదభూషణ,

నోరి రామశాస్త్రి, ఏ. కె., ఏ. సి.,

ఆయుర్వేద నిలయము, బెజవాడ.

ఇప్పటి కాలపు చదువరులకు మార్గము

ది ఆంధ్ర కాలేజి ఆఫ్

కామర్సు, రాజమండ్రి.

వర్తకి పు చదువువలననే యిక మానవజీవితా  
నికి మార్గం అని గ్రహిస్తే R. A. (ఇండియా  
గవర్నమెంటు పరీక్ష) D. Com (ఇండియన్  
మార్బంటు ఛాంబరు పరీక్ష) A. I. C. C.  
(లండను ఇన్సూరెన్సు పరీక్ష) మున్నగు వాటిలో  
తయారుకావాలి. వీటివల్ల ఫలితాలు: బ్యాంకులు,  
ఇన్సూరెన్సు కంపెనీలు, ఫ్యాక్టరీలు, పెద్దపెద్ద  
వ్యాపార సంస్థలలో పనిచేయుటకుగాని లేక  
స్వంతంగా వ్యాపారం చేసుకొనుటకు తగిన అవ  
కాశములుగాని చిక్కును.

వివరములకు వ్రాయుడు :—

D. K. ROW, B. A., G. D. A., R. A.,  
ప్రిన్సిపాల్.

# ది స్టార్ ఆఫ్ ఇండియా

ఇండస్ట్రియల్ అండ్ జనరల్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్

8 శంభుదాసువీధి,

అభివృద్ధి

మ ద రా న్.

చేరిన వ్యాపారము రు 32,00,000  
పూర్తి చేసిన వ్యాపారము రు 22,00,000  
దాదాపు ఆస్తులు రు 2,00,000

గవర్నమెంటు హామీలపెట్టుబడి రు 1,00,000  
చెల్లించిన క్లెయిములు (ఇండస్ట్రియల్)  
స్కీములు రు 2,50,000

“కంపెనీ నిర్వహణచాక చక్రమునకు కంపెనీవారిని ప్రశంసింపక తప్పదు. ప్రస్తుతపు పాలసీదారులు రాబోవు పాలసీదారులు కంపెనీ పరిస్థితులకుగర్వింపవలసిన అవకాశముగలదు” అని అత్యుయరీ కె. మాధవ గారు ప్రశంసించియున్నారు.

ధారాశ్రమైన కమీషను వేతనములపై పలుకుబడిగల ఏజంట్లు కావలెను.  
వివరములకు:—

పి. సుబ్రహ్మణ్యం.

టి. ఆర్. దేవరాజులుగారు,

యూనిట్ ఆర్గనైజరు,

యం. యన్. ఆర్. ఎ. గుప్తగారు,

ఈ తర ఆంధ్రజిల్లాలు, బెజవాడ.

(Star of India I & G)

మేనేజింగ్ ఏజంట్లు.

స్థాపితము : 1929.

ఆంధ్రప్రదేశ్ రాష్ట్రమున స్థాపించబడినది.

ఆంధ్ర ప్రావిడెంటు కంపెనీ, లిమిటెడ్

హెడ్డాఫీసు:— బె జ వా డ

మేనేజింగ్ డైరెక్టరు:—మ.రా.శ్రీ. దిట్టకవి వీరరాఘవయ్య వంతులుగారు

ప్రొక్కే క సా క ర్య ము లు.

ప్రీతియంతకు సమానమైనప్రీమియమురేట్లు రు. 500 వరకు పట్టాలు జారీ చేయబడును.

శ్రద్ధాపరిశ్రమ భీమాపద్ధతులు. పట్టాదారులకు ఋణము లియ్యబడును.

జననభీమాలో నెలకు రూ 1 లేక 2 రూపాయలు ప్రీమియము చెల్లించిన రు 500

లేక 1000 రూపాయలవరకు క్లెయిములు పొందవచ్చును. కనకపిల్లలు జనించిన రెండుక్లెయిములొసగబడును. శిశుపోషణకు గొప్పసహాయకారి.

జననభీమా, శిశుపోషణకు గొప్పసహాయకారి.

ఏ జంట్లకు  
ధారాశ్రమైన  
కమీషను  
యివ్వబడును.

పూర్తి వివరములకు:—నూనరింటుండెంటు ఆఫ్ ఏజెన్సీస్,

(Andhra provident)

ఆంధ్ర ప్రావిడెంటు కంపెనీ, లిమిటెడ్, గాంధీనగరము, బెజవాడ.

## వీనస్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్,

చాండ్వి చౌక్, ఢిల్లీ.

అందరికి అందుబాటులోనున్న ఆధునిక పద్ధతులుగల జీవితభీమాపాలసీ తీసికొని,  
మీ యావత్తు కుటుంబమును కాపాడుకొనుడు.

(1) A నుండి Z వరకు గల స్క్రీము.

(3) సమష్టి భీమా

(2) బిడ్డల చదువుసంధ్యలు పెండ్లిండ్ల స్క్రీము

(4) స్త్రీల భీమా

(5) యావజీవితపు పించను ఏర్పాట్లు.

నిజమైన అంకెలు.

గవర్నమెంటు పెన్షనరీటీ	...	...	...	రూ 2 లక్షలు.
జీవిత మూలనిధి	...	...	...	రూ 6 "
చెల్లించిన క్లెయిములు	...	...	...	రూ 14 "
1934-35 లో చేసిన వ్యాపారము	...	...	...	రూ 35 ,

వివరములకు,

(Venus Assurance)

సౌజ్ఞానీను, చాండ్వి చౌక్, ఢిల్లీ.

లేక బ్రాంచీలు :—మద్రాసు, విశాఖపట్నం, బెజవాడ, తలిచ్చేరి, జాట్నీ, తిరుచునాపల్లి.

## THE BEST You can get for your Money IS A LIFE POLICY of EAST & WEST INSURANCE COMPANY, Ltd., (ESTD. 1913.)

East & West Buildings, Fort BOMBAY  
APOLLO STREET.

UNIQUE PRIVILEGES TO POLICY HOLDERS

**2½ per cent**

REBATE ALLOWED  
ON PREMIUMS PAID YEARLY.

Last Valuation **Bonus Rs. 15**  
PER THOUSAND per annum on both  
Whole Life and Endowment Policies.

For particulars apply to :—

J. S. REDDY,  
The Branch Secretary,  
121, Armenian St.,  
MADRAS

N. J. REDDY & SONS,  
Chief Agents,  
Ceded Districts,  
Gouri Shankar, CUDDAPAH,

SHUNMUGA MUDALIAR & SONS  
Chief Organisers (Tamil Districts),  
Tiruvannamalai, N. Arcot Dt.







